



CONSULTANT « FINANCEMENTS EUROPEENS»

EURALIA est une société de conseil en **affaires publiques européennes et françaises créée en 1993 et disposant de bureaux à Bruxelles et Paris**. Nous accompagnons nos clients (entreprises, associations professionnelles, syndicats, ONGs, etc.) auprès des acteurs institutionnels et des parties prenantes et les conseillons dans l'élaboration de stratégies d'influence.

En complément de ces missions, EURALIA propose également à ses clients un accompagnement sur les dispositifs de financements européens. Les services proposés vont de l'identification d'opportunités de financements (subventions principalement) et la recherche de partenaires, à un appui à la rédaction du dossier, à la coordination du projet et/ou pour les activités de communication/dissémination. EURALIA s'appuie également sur son réseau de partenaires pour compléter son expertise selon les dossiers.

La société connaît une solide croissance avec la signature régulière de nouveaux comptes. Forts de ces résultats, nous recherchons **un(e) consultant(e) dont la mission sera principalement tournée vers les programmes de financements européens**. Le/La candidate devra posséder une très bonne connaissance d'ensemble des principaux programmes européens en gestion directe et des fonds structurels. Toute expérience complémentaire sur le montage ou le suivi de projets spécifiques sera valorisée.

Le poste est basé dans nos locaux de Bruxelles.

Si ce poste vous intéresse et que vos compétences sont en phase avec nos besoins, merci d'adresser CV et votre lettre de motivation à info@euralia.eu à l'attention de M. Didier SALLÉ, Président Directeur général d'EURALIA. Seuls les candidats présélectionnés seront contactés.

TACHES PRINCIPALES

- Assurer une veille régulière et proactive sur les différents programmes et dispositifs européens de financements. Cette veille pourra se traduire par des mails d'alerte, des fiches « appel à projets » ou encore des newsletters.
- Analyser, sur la base de cette veille, les opportunités pour les clients en fonction de leurs projets et du statut de leur structure, et formuler des recommandations.

- Participer à des groupes de travail et des évènements de matchmaking au nom des clients, afin notamment d'identifier des partenaires potentiels pour leurs projets.
- Participer à la conception et à l'animation de sessions de formation sur les financements européens.
- Travailler, avec la direction, au développement commercial de la société (prospection, nouvelles missions) et sur divers projets internes.

EXPERIENCE ET QUALIFICATIONS

- Diplômé de master en ingénierie de projets européens/sciences politiques ou tout master équivalent
- 3 à 5 ans d'expérience sur les financements européens (chargé de mission Europe, Bureau de représentation d'une région, chargé de projets européens...). Une alternance ou un stage long pertinent pourront être pris en compte.
- Une expérience sur les thématiques Recherche-Innovation et/ou les programmes de promotion agricole sera un plus.
- Une expérience en lien avec les affaires publiques ou au sein d'une institution européenne sera un plus.

COMPETENCES RECHERCHEES

- Très bonne connaissance des différents programmes de financements européens en gestion directe par la Commission européenne et en gestion décentralisée (fonds structurels).
- Bonne connaissance des règles « récurrentes » des appels à projets, et des points de vigilance pour le montage d'un dossier.
- Excellente maîtrise du français et de l'anglais, oral/écrit ;
- Une bonne connaissance du fonctionnement des institutions européennes.
- Bonne culture générale et connaissance des rôles des différents acteurs publics (européens, nationaux et régionaux);
- Capacité à écouter, conseiller et accompagner les clients dans la durée.
- Capacité à être force de proposition pour envisager de nouvelles approches ou de nouveaux livrables en lien avec les besoins spécifiques des clients.
- Personnalité optimiste, curieuse, capable d'impulser de nouveaux projets, de travailler en équipe et sous différentes configurations, efficace et débrouillarde.

REMUNERATION

- Salaire à discuter selon profil et expérience ;
- Téléphone portable professionnel + abonnement.